

Piensa como un jefe ejecutivo

PODER ECONÓMICO

Nombre:

Fecha:

RÚBRICA DEL DISCURSO PERFECTO

	Declaraciones fundamentales	Sobresaliente 3	Satisfactorio 2	En desarrollo 1
Define claramente el problema: 1. ¿Quién eres? 2. ¿Qué problema estás tratando de resolver?	El problema que estoy tratando de resolver es... He notado que...	Presenta claramente al equipo. Define claramente al problema.	No presenta muy bien al equipo. No define muy bien el problema.	No presenta al equipo. No define el problema.
Cuenta tu historia: 1. ¿Cómo se llama tu negocio? 2. ¿Por qué quieres empezar este negocio? 3. ¿Qué dirás para conseguir la atención de tu público? 4. ¿Cómo vas a ayudar a los futuros clientes?	Quiero empezar este negocio porque... Lo que me motiva... Lo que me apasiona...	Cuenta claramente una historia convincente que describe por qué el equipo quiere establecer la empresa y cómo ayudará a los clientes.	Más o menos cuenta una historia convincente que describe por qué el equipo quiere establecer la empresa y cómo ayudará a los clientes.	No cuenta una historia convincente que describa por qué el equipo quiere establecer la empresa y cómo ayudará a los clientes.
Conclusión: 1. ¿Cómo vas a convencer a tu público para que invierta o apoye tu empresa? 2. ¿Qué rasgos de carácter positivos tienes para que tu negocio salga adelante?	Creo que debería invertir en este negocio porque... Los rasgos positivos que poseo y que harán que este negocio salga adelante son...	Sin duda convenció a los inversores para que apoyen la empresa identificando los rasgos de carácter positivos del equipo.	Más o menos convenció a los inversores para que apoyen la empresa identificando los rasgos de carácter positivos del equipo.	No convenció a los inversores para que apoyen la empresa identificando los rasgos de carácter positivos del equipo.
Tiempo: ¿Tu discurso duró entre 60 y 90 segundos?		El discurso duró 60 segundos	El discurso duró menos de 45 segundos o más de 90 segundos	No presentó discurso
Tu presentación y tu lenguaje son claros: 1. ¿Tu lenguaje es claro y fácil de entender? 2. ¿Tu lenguaje corporal es entusiasta? 3. ¿Tu tono de voz es convincente?		Habla con un lenguaje claro y comprensible. Demuestra lenguaje corporal entusiasta y tiene un tono de voz convincente.	Más o menos habla con un lenguaje claro y comprensible. Más o menos demuestra lenguaje corporal algo entusiasta o no tiene un tono de voz muy convincente.	No habla con un lenguaje muy claro. No demuestra un lenguaje corporal entusiasta y no tiene un tono de voz convincente.